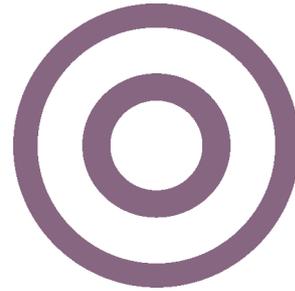


winIPRO Schnittstellen

- ▶ Kundenverwaltung
- ▶ Beratung
- ▶ Verkauf



IPRO-Software

EDV im augenoptischen Fachbetrieb ist viel mehr als ein Verwaltungsprogramm oder eine Videoberatung. Von der Refraktion über die Glasauswahl bis zur Fassungsberatung existieren leistungsfähige Software-Lösungen, die die Arbeit des Augenoptikers unterstützen. IPRO hat es sich zur Aufgabe gemacht, die verschiedenen Soft- und Hardwarewelten zu integrieren, damit der Anwender mit minimalem Eingabeaufwand einen maximalen Nutzen hat. Das ist der Grund für die vielen und vielfach einzigartigen IPRO-Schnittstellen.

Glasbestellwesen

	Anaxhitar		Nikon		Schulz
	AVM		Nordhorn		Seiko
	BOW		Novacel		Seleste
	Emmerich		Ophthalmica		Sola
	Edieyes Edieyes 3D XML-Client		Optic GesmbH		Starvision
	Eyetechnik		Optikwerkstatt		Stratemeyer
	Hoya		Optiswiss		Tisco
	IGA		Optovision		UTO
	Knecht + Müller		Reize		Wetzlich
	Mailshop		E-Mail winfit Speedmaster		Partner Netz LogON
	Mega		R+H		Omega Optix
	Nika		SA Optik		Shamir
	Galaxa		Wearlite		Visall
	Glashaus		Austrian Optic		Vision Lenses
			Swiss Optic		Ihr Wunsch

Industrieprogramme

	Opsys
	WinOnline
	ActivOnline
	ReizeOnline (CH)
	WinWorld (CH)
	winfit
	R-Trace (NL)
	Lens 3D
	LVA
	winfral
	i.Com
	HoyaiLog

Zentriersysteme

	Activisu
	ACEP
	ImpressioniST
	Visureal
	Video-Infral
	RV Terminal
	i.Com
	Visiooffice
	Vinzent
	Vidorefect



Am Beispiel von winIPRO und seinen Schnittstellen zu den Software-Instrumentenmodulen von Essilor sieht man, was Prozessoptimierung bedeuten kann. Durch die nahtlose Integration der Bestandteile zur Brillenberatung und Fertigung erhält der Anwender den höchstmöglichen Komfort bei der Verwaltung der Brillenaufträge mit winIPRO.

Dabei geht es nicht nur um Komfort, denn auch die Fehlermöglichkeiten werden vermindert. Wenn man Daten nicht mehrfach in unterschiedliche Umgebungen manuell eingeben muss, können auch keine Dateneingabefehler entstehen. Voraussetzung sind für den reibungslosen Ablauf Standardformate, wie sie in professioneller Zusammenarbeit aller Beteiligten hier beispielhaft umgesetzt wurden.

Uwe Freitag, Essilor GmbH, Freiburg



Unsere Kunden erwarten heute zu Recht die nahtlose Anbindung moderner Geräte oder Bestelllösungen in den Verkaufsprozess. Meist wird schon im Entwicklungsprozess gemeinsam mit den Verwaltungssoftwareanbietern die zukünftige Datenschnittstelle abgesprochen. IPRO ist dabei häufig in die Vorreiterrolle geschlüpft und hat diese Schnittstellen sehr zeitnah implementiert.

Wir wissen auch aus Kundenrückmeldungen, dass die Nutzung von in Verwaltungssoftware integrierten Geräten deutlich intensiver ist als bei nicht angebotenen Geräten.

Die in winIPRO sehr komfortabel umgesetzten Datenschnittstellen zu Video Infral oder RV Terminal werden von unseren gemeinsamen Kunden positiv angenommen und intensiv genutzt. Auch bei der Umsetzung des neuen XML basierten Bestellformates, welches ein zukünftiger Standard werden wird, ist IPRO von der ersten Stunde an aktiv mit dabei.

Konrad Saur, Carl Zeiss Vision GmbH, Aalen

Service und Support haben ein Gesicht

winIPRO ist persönlich

Nehmen Sie uns beim Wort. Wir freuen uns darauf. Jeder unserer Mitarbeiter ganz persönlich.

Angebote und Informationen:

info@ipro.de
Tel. (07152) 9333-0
Fax (07152) 9333-30

Service-Fragen:

hotline@ipro.de
Tel. (07152) 9333-39
Fax (07152) 9333-30

Zubehör:

verkauf@ipro.de
Tel. (07152) 9333-0
Fax (07152) 9333-40

IPRO GmbH Steinbeisstraße 6 71229 Leonberg

www.ipro.de